

HighStep Systems AG
Blumenfeldstrasse 51
CH-8046 Zürich
Phone +41 / 44-371 44 33
Fax +41 / 44-371 94 84
E-mail info@highstepsystems.com
Internet www.highstepsystems.com



HighStep Systems AG ist eine junge Unternehmung mit Sitz in Zürich / Schweiz. Der internationale Marktausbau für unser innovatives, weltweit einzigartiges Produkt für das Besteigen von Bauwerken (Hochspannungsmasten, Windkraftanlagen, Gebäuden) erfordert die Erweiterung unseres Teams. Wir suchen Sie:

Verkäufer/in mit technischer Ausbildung oder Ingenieur/in

Sind Sie eine selbständige und belastbare Persönlichkeit mit abgeschlossener technischer Ausbildung und idealerweise beruflichen Erfahrungen, vorzugsweise im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte? Dann sind Sie bei uns richtig, um am Aufbau eines internationalen Vertriebsnetzes und im direkten Verkauf mitzuarbeiten.

Ihr Profil

- abgeschlossene technische Ausbildung / vorzugsweise Techniker oder Ingenieur
- idealerweise mit Berufserfahrung / Alter bis 35 Jahre
- D / E in Wort und Schrift, weitere Sprachen von Vorteil
- sehr kommunikativ und aufgeschlossen
- sehr reisefreudig
- sehr gute organisatorische Fähigkeiten

Schwerpunkt Ihrer Aufgaben ist die Vor-Ort-Betreuung unserer internationalen Kunden sowie die Akquisition neuer Kunden. Sie übernehmen zusätzlich Aufgaben im Pre-Sales und After-Sales-Bereich sowie Innendienstfunktionen. Ihr Organisationstalent ist zum Beispiel erforderlich für die Planung und Betreuung von internationalen Messen und Symposien.

Wir bieten Ihnen zeitgemässe Anstellungsbedingungen und die Möglichkeit, beim internationalen Marktaufbau unserer kleinen, innovativen Unternehmung mitzuarbeiten.

Senden Sie uns bitte Ihre vollständige **elektronische** Bewerbung an **t.wesselmann@highstepsystems.com**.

Thomas Wesselmann, Leiter Vertrieb